

Alex Metus

Do sempre il massimo in quello che faccio, mi tengo sempre molto aggiornato nell'ambito della mia professione e cerco sempre di ottimizzare i miei processi mentali sperimentando nuove tecniche ed idee. Mi piace imparare e tramettere ciò che ho imparato.

Amo la tecnologia e nel tempo libero mi dedico ad essa come posso, stampa 3D, incisioni laser e fai da te sono i miei hobbies.



✉ alexmetus@gmail.com

☎ 3887620224

📍 Mira (Ve)



[Linkedin-Alex Metus](#)



04/03/86

Work Experience

2019-Presente

Store Manager

Game7Athletics Spa

Apertura e allestimento del negozio di Portogruaro, gestione di 12 risorse dal punto di vista di orari, attenzione al cliente, andamento commerciale, approccio formazione e motivazione; gestione multi brand, contatti con fornitori, allestimenti e resi, curando tutti gli aspetti commerciali e gestionali. Pianificazione strategie commerciali in accordo con l'azienda. Attualmente store manager sul punto vendita di Mestre con uno staff di 14 risorse su un negozio di 1200 mq.

2018-2019

Sales Coordinator Manager

H-Farm Spa

Attività di vendita e promozione di servizi su misura verso aziende e strutture scolastiche private per Attività di formazione e sviluppo per l'apprendimento di softskills. Gestione di un team di persone con mansioni di creazione di contenuti digitali e multimediali. Ricerca di nuovi canali di vendita e approccio ad aziende di molteplici settori.

2014-2018

Pro (Formatore commerciale)

Apple Retail Italy

Affinamento e monitoraggio della customer journey del punto vendita. Affiancamento dei colleghi alle vendite per fornire feedback sull'andamento delle interazioni e massimizzare il profitto. Monitoraggio dei competitors al fine di fornire indicazioni e formazioni sulle nuove tecnologie emergenti; massimizzazione dei risultati e dell'indice di gradimento del cliente, focus sui risultati commerciali e sull'andamento dei KPI.

2010-2014

Store Manager

GameStop Italy

Gestione di un team di 20 persone divise in 3 negozi, monitoraggio dell'andamento commerciale dei punti vendita con scopo finale di massimizzazione dei profitti e riduzione dei costi. Pianificazione degli orari e gestione dei KPI aziendali tramite piani d'azione. Monitoraggio delle giacenze, cura dell'inventario ed allestimento marketing dei negozi e delle nuove aperture.

2008-2010

Specialist

Avanzi Holding Srl

Seguire il cliente in maniera specifica e dettagliata, sviluppando ottime doti di ascolto e di propensione all'individuazione della giusta soluzione per ogni cliente.

My Skills



Languages

| | |
|----------|-------------|
| Italiano | Madrelingua |
| Inglese | Molto buono |
| Francese | Scolastico |
| Spagnolo | Scolastico |

Education

Tecnico di laboratorio Biochimico
Valutazione 89/100

Abilitazione all'esercizio nella comunità europea
Valutazione 100/100

Trattamento dei dati

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel cv ai sensi dell'art. 13 del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 del GDPR (Regolamento UE 2016/679).